

Герасименко Олег Петрович

42 роки (08 серпня)

м. Київ, Україна

+380 (50) 469-1425, (68) 526-1629, (44) 355-0731

[Gerасименко.oleg@gmail.com](mailto:Gerاسименко.oleg@gmail.com)



Наполегливий, цілеспрямований. Багатовекторний. Універсальний. Досвідчений.
Зацікавлений в напрямках *управління змінами, розвиток бізнесу, продажі*.

Особистість

Довідайтесь у мене подробиці

Ключові навички

Становлення. Розвиток. Систематизація.
Переговори. Продажі. Мотивування.
Креативність. Дизайн. Неординарність.
Лідерство. Контроль. Менторство.

Іноземні мови

Англійська – середній рівень.
Російська – вільно.

Напрямки застосування себе зараз

У свідоцтві ФОП 24 позиції

Майно: консалтинг та аутсорсінг

Директор. ТОВ «Ваші активи». ФОП. з 02.2009
Повний цикл роботи з майном
Продаж, оренда, управління нерухомістю

WebSites Design & development

ФОП з 07.2015
Розробка концепцій, втілення їх в життя
Персональні та сайти для малого бізнесу

Досвід та навчання

Більш докладно на 2й-3й сторінках

Продажі

2017 Форекс та CFD контракти
Холодні дзвінки та розвиток відносин

2015 – 2016 Система Пошук
Залучення СК: зустрічі, презентації, договори

2008 – 2015 Власні послуги
Робота з майном. Сайтобудування Інтернет-продаж

Управління проектами

2015 – 2016 Система Пошук
Обмін інформацією між страховиками

2005 – 2008 Система управління заставами
Внутрішня банківська система обліку Перша стадія

Управління бізнесом

2017 Форекс та CFD контракти
Залучення інвестицій та супроводження клієнтів

2015 – 2016 Інформаційно-страховий бізнес
Організація роботи страховиків із інформацією

2013 – 2014 Виставковий бізнес
Повний цикл організації та проведення виставки

2008 – 2015 Робота із банківськими заставами
Організація та супроводження оглядів, оцінки

Банківська справа

1994 – 2008 Банк Аваль
Регулювання, бюджетування, кредитування.
Адміністрування, аналіз, контроль застави.
Фахівець, керівник, управлінець, лідер.

Основна освіта

1993 – 1997 Банківська справа
Ажжіо-Коледж Диплом «Економічні нормативи
діяльності комерційного банку». Середній бал 4 (5)

Друга вища

1999 – 2003 Правознавство
КНЕУ Магістерська робота «Правове регулювання
експортних операцій». Сер. бал 4 (5)

Курси та тренінги

~раз на рік
Управління активами (ДКЦПФР)
Експертна оцінка землі (базовий)
6 сігма
Управління проектами та програмами

Місія Сприяння розвитку оточуючих та спрямування енергії на позитивні зміни навколишнього світу

Цінності Чесність, відкритість, розвиток, досягнення.

Буду радий стати в нагоді! Розглядаю пропозиції від \$1000 в екв.

19 лютого 2019 р.

Професійний досвід

12.2015 – 03.2017

ТОВ «Тінекс»

Керівник проекту «Система «Пошук»

Просування системи:

- Залучення нових учасників – страхові компанії.
- Створення та підтримка сайту, сторінки в ФБ.
- Організація та проведення заходів по просуванню системи.

Розвиток системи:

- Тестування системи
- Розробка нових напрямків використання

Підтримка системи:

- Контроль роботи
 - Створення та робота із статистикою використання
 - Виявлення помилок / багів, контроль їх усунення
- Робота із діючими учасниками системи:
- Організація та проведення зустрічей
 - Інформування про статистику використання
 - Підтримка діяльності в межах «клубу по інтересах»

Директор. ТОВ «Ваші активи». ФОП. з 02.2009

Директор / ФОП

Робота з майном для фінансового сектора - огляд, управління, реалізація. Консалтингові послуги з впровадження напрямки роботи з майном. В межах даного напрямку я займаюсь:

- Розвитком бізнесу, маркетингом, навчанням нових працівників, операційною діяльністю, фінансами, людськими ресурси, логістикою, управлінням інформаційними системами;
- Стратегічним плануванням, розробкою та реалізацією цілей (як правило, продажу) і плануванням прибутку;
- Створенням та управлінням командою, створенням і стандартизуванням процедури маркетингу і процесу розвитку бізнесу, реалізацією маркетингових цілей;
- Проведенням досліджень ринку, порівнянням по суміжних галузях та продуктах, аналізом відповідних даних, забезпеченням оптимізації і покращенням планів за лаштунками;
- B2B продажами і презентаціями, управлінням контрактами;
- Роботою з клієнтами.

05.2013 – 11.2014

ТОВ «Артмаксима-Експо»

Генеральний директор

Виставково-розважальний бізнес: виставки «Титанік. Корабель мрії» (особисто), «Секрети тіла», «Світ динозаврів» були проведені в 2013-14-му, 2012-13-м і 2011-м році відповідно.

1. Переговори і узгодження взаємодії із зарубіжними партнерами.
2. Управління поточними проектами / роботою компанії, персоналом, продажами, фінансами.
3. Просування українських проектів в Україні та за межами країни.

10.2004 - 10.2008

ПАТ «Райффайзен банк Аваль»

Начальник управління по роботі із заставним майном (B-1 level)

1. Розвиток напрямку (виділення в окремі підрозділи, підбір персоналу, створення нормативної документації, проведення семінарів і навчання)
2. Проведення огляду, оцінки, реалізації заставного майна; комплексна робота з боргами
3. Взаємодія з продаючими і підтримуючими підрозділами (кредитний департамент, департамент роздрібного бізнесу, служба безпеки, юридичне управління, операційний департамент)
4. Контроль роботи регіональних служб по роботі із заставою (взаємодія як з керівниками служб, так і з керівниками дирекцій і філій)
5. Оформлення застави, обтяження заставного майна
6. Управління майном, переданим в погашення боргів

10.2003 - 09.2004

АППБ «Аваль» - ПАТ «Райффайзен банк Аваль»

Начальник управління кредитного аналізу (B-1 level)

1. Організація роботи підрозділу
2. Контроль роботи аналогічної служби в регіональних дирекціях та філіях
3. Проведення семінарів, навчання за напрямком

10.2001 - 09.2003

АППБ «Аваль»

Начальник управління адміністрування кредитів юридичних осіб (B-1 level)

1. Супровід (видача, платіжна дисципліна) кредитів юридичним особам
2. Формування та впровадження кредитної політики банку, контроль дотримання
3. Формування і здача звітності по кредитному портфелю
4. Розробка нормативної документації по кредитній діяльності
5. Проведення семінарів, навчання напрямку

10.2000 - 10.2001

АППБ «Аваль»

Начальник управління споживчого та мікрокредитування (B-1 level)

1. Розвиток системи споживчого кредитування (результат - 5-ти кратне збільшення портфеля)
2. Взаємодія з внутрішніми службами по розвитку кредитування (служба безпеки, юридична, операційний підрозділ, ризик-менеджмент)

09.1994 - 09.2000

АППБ «Аваль»

економіст - начальник відділу нагляду за дотриманням нормативів та діяльністю філіалів

1. Розрахунок нормативів діяльності банку, резерву за активними операціями
2. Аналітична робота, співпраця з зовнішніми, громадськими та комерційними організаціями
3. Основи програмування Visual Basic

За весь час роботи в банку отриманий досвід по роботі з активними напрямками, забезпеченням кредитів, людьми – як виконавцями, так і керівниками – практично в усіх напрямках роботи банку (поверхнево – казначейські операції, ІТ, операційна діяльність і бухгалтерія)

Участь в проектах

Управління мережею банку. Споживче кредитування в банку. Реорганізація адміністрування кредитів. Мережа банку з контролю застави. Впровадження системи контролю забезпечення в банку. Створення і розвиток напрямку управління нерухомістю.

За час керівництва бізнесом отриманий досвід організації і ведення діяльності, звітності, найму і діловодства.

Освіта

2002-2003рр. Повна вища освіта. Київський національний економічний університет. Спеціальність "правознавство". Кваліфікація магістр правового регулювання економіки.

1999-2002рр. Друга вища освіта. Київський національний економічний університет. Напрямок підготовки "Право", спеціалізація "правознавство", кваліфікація "бакалавр".

1993-1997рр. Базова вища освіта. Вища школа економіки і ділової адміністрації "Ажіо-Коледж". Напрямок підготовки "Фінанси і кредит", спеціалізація "економіст", кваліфікація "бакалавр економіки та ділової адміністрації".

1983-1993рр. Повна середня освіта. Республіканське училище олімпійського резерву.

Курси підвищення кваліфікації, семінари та тренінги, в тому числі:

- Управління активами (сертифікат ДКЦПФР);
- Експертна оцінка землі (свідоцтво про проходження базового курсу);
- "Аналіз фінансових установ" (семінар);
- "Планування і організація оперативного управління діяльністю банку" (тренінг-семінар);
- "Ефективна робота з клієнтом" (тренінг-семінар);
- 1995-2009рр.**
 - "Timemaster. Ефективне планування завдань, цілей і часу" (тренінг-семінар);
 - "Управління персоналом підрозділу" (тренінг-семінар);
 - "Ризик-менеджмент" (підвищення кваліфікації)
 - Performance Management
 - «б сигма»
 - «Стратегічний менеджмент»
 - підвищення кваліфікації за напрямом «Управління проектами та програмами», Університет КРОК

Персональний сайт <http://gerol.com.ua>

19 лютого 2019 р.